ОБРАЗЕЦ · составлен сервисом ГрантПлан

Бизнес-план

для заключения социального контракта

Фотограф в Томске: портреты и семейные съёмки с выездом

Составил(а): _____

Томск, Томская область, 2026

ОБРАЗЕЦ

Образец для ознакомления. Свой план под ваш город и цифры — на grantplan.ru

1. Общая информация о проекте

Заявитель	_____, Томск, адрес: _____
Форма деятельности	Самозанятый, налог на профессиональный доход (4% с продаж физическим лицам, 6% — юридическим)
Вид деятельности	Фотосъёмка портретов и семейных сессий с выездом к клиенту или на локацию в Томске, обработка и передача фотографий; свадебные съёмки как разовые заказы во втором полугодии (ОКВЭД 74.20 Деятельность в области фотографии)
Регион	Томская область
Стоимость проекта	281 744 ₽, в том числе средства социального контракта — 281 744 ₽
Выход на полную мощность	к 6-му месяцу с даты заключения социального контракта
Окупаемость	17 мес.

Социальная значимость. Проект даёт заявителю устойчивый собственный доход и помогает семье выйти из трудной ситуации: по плану чистый доход растёт от первых месяцев к 28 820 ₽ в месяц на пике. Заявитель работает как самозанятый и платит налог на профессиональный доход с каждого заказа. Жители Томска, города с населением 545 391 человек (оценка Росстата на 1 января 2024 года), получают доступную по цене семейную и портретную съёмку с выездом к клиенту: мини-сессия от 2 500 ₽, семейная съёмка 5 500 ₽. Контракт позволяет купить оборудование, которое окупится работой, а не разовыми тратами.

2. Календарный план

№	Этап	Срок	Стоимость, ₽
1	Регистрация в качестве самозанятого, настройка приложения «Мой налог»	1-й месяц	из выручки
2	Закупка камеры, объективов, света и аксессуаров	1-й месяц	254 000
3	Настройка бота записи, обработки и облачного хранилища, подписка на программы	1-й месяц	15 744
4	Запуск продаж: пробные съёмки, визитки, первая реклама ВКонтакте и на Авито	1–2-й месяцы	12 000
5	Освоение рынка: рост заказов, отзывы, партнёрства, осенний пик	3–12-й месяцы	из выручки
	Итого		**281 744**

3. Полная стоимость реализации бизнес-плана

№	Направление расходования средств	Кол-во	Сумма, ₽	Мин. цена	Макс. цена
1	Беззеркальная полнокадровая фотокамера уровня Sony A7 III / Canon R8 / Nikon Z5, новая, с гарантией	1 шт	105 000	90 000	160 000
2	Универсальный зум-объектив 24–70 мм f/2.8	1 шт	60 000	45 000	90 000

ОБРАЗЕЦ

Образец для ознакомления. Свой план под ваш город и цифры — на grantplan.ru

№	Направление расходования средств	Кол-во	Сумма, ₽	Мин. цена	Макс. цена
3	Портретный объектив 85 мм f/1.8	1 шт	28 000	15 000	45 000
4	Карты памяти SD UHS-II 128 ГБ (2 шт.) и картридер	1 компл.	6 000	5 000	12 000
5	Дополнительные аккумуляторы для камеры (2 шт.) и зарядное устройство	1 компл.	5 000	4 000	10 000
6	Накамерная вспышка с рассеивателем	1 шт	12 000	8 000	25 000
7	Штатив с шаровой головой	1 шт	6 000	5 000	15 000
8	Внешний SSD 2 ТБ для архива съёмок	1 шт	10 000	7 000	15 000
9	Калибратор монитора	1 шт	16 000	15 000	30 000
10	Фоторюкзак, чехлы и чистящий набор для оптики и матрицы	1 компл.	6 000	6 000	15 000
11	Подписка на Adobe Lightroom и Photoshop (или аналоги) на 12 месяцев	1 шт	12 000	8 000	25 000
12	Сервис онлайн-записи БотДжинн (botgenie.ru): бот записи клиентов в MAX и Telegram, тариф «Старт», оплата за 12 месяцев	1 шт	3 744	3 744	3 744
13	Стартовое продвижение: визитки, печать примеров работ, реклама во ВКонтакте и на Авито	1 компл.	12 000	12 000	17 000
	Итого		**281 744**		

На оборудование, инструмент и материалы приходится 254 000 ₽ (90% сметы). Цены ориентировочные; ссылки на конкретные товары, счета и фото прикладываются в приложении.

Обоснование выбора оборудования. Заказчики проекта — семьи с детьми и люди, которых нужно снимать в помещениях, в сумерках и зимой, когда света мало. Для этого выбрана полнокадровая беззеркальная камера Sony A7 III (около 105 000 ₽ в новом исполнении с гарантией). Она даёт чистое изображение при высоких ISO, быстрый автофокус по глазам, который нужен при съёмке подвижных детей, и две карты памяти, что защищает кадры при сбое. Равные по цене варианты — Canon R8 и Nikon Z5 — взяты как запасные. Зум 24–70 мм f/2.8 (60 000 ₽) покрывает почти все сюжеты без смены объектива в движении, а 85 мм f/1.8 (28 000 ₽) нужен для портретов с размытым фоном. Более дешёвый комплект на матрице меньшего размера дал бы заметную экономию, но хуже работал бы в слабом свете, а пересъёмка или потерянные кадры стоят заказчику и заявителю больше. Оборудование окупается на портретах, семейных и детских съёмках — основных услугах первого года, а не на свадьбах. Остальное оборудование нужно для сохранности и качества: вспышка с рассеивателем для помещений, штатив, SSD 2 ТБ для архива, калибратор монитора, чтобы цвета на экране заявителя и у клиента совпадали.

Позиция	Зачем нужна
Беззеркальная полнокадровая фотокамера уровня Sony A7 III / Canon R8 / Nikon Z5, новая, с гарантией	Основной рабочий инструмент: полный кадр даёт чистую картинку в помещениях и при слабом свете, а это основа портретных и семейных съёмок.

ОБРАЗЕЦ

Образец для ознакомления. Свой план под ваш город и цифры — на grantplan.ru

Позиция	Зачем нужна
Универсальный зум-объектив 24–70 мм f/2.8	Основной объектив для семейных, репортажных и групповых кадров, закрывает большинство задач без смены оптики.
Портретный объектив 85 мм f/1.8	Нужен для портретов с мягким размытием фона и естественной передачей лица, на которых строится основной спрос.
Карты памяти SD UHS-II 128 ГБ (2 шт.) и картридер	Две быстрые карты обеспечивают надёжную запись RAW-файлов и быстрый перенос на ноутбук.

Полный текст раздела — в вашем плане

студию, и расходы на аренду студии по часам заложены в план (около 3 000 ₽ в месяц в среднем за год). Клиенты нередко выбирают фотографа по отзывам и странице ВКонтакте. По оценкам, у частных фотографов и небольших студий Томска ориентировочные цены такие: мини-сессия около 2 000–4 000 ₽, индивидуальный портрет около 3 000–7 000 ₽, семейная или детская съёмка около 4 000–10 000 ₽. Студии берут за аренду зала около 1 000–2 000 ₽ в час, и часто съёмка у них дороже, чем у частника с выездом. Прайс заявителя — мини-сессия 2 500 ₽, портрет 4 500 ₽, семейная съёмка 5 500 ₽ — находится в нижней и средней части этих диапазонов. Это входной уровень для фотографа без портфолио: цена привлекает первых клиентов, а рост цен

Полный текст раздела — в вашем плане

после съёмки через онлайн-галерею; для мини-сессий — быстрее по договорённости. Заказчик получает цветокоррекцию и ретушь без глубокой «пластики»; исходные кадры не передаются, если не оговорено заранее. Свадебная съёмка — дополнительная услуга со второго полугодия, 1–2 заказа за период, и только в коротком формате: роспись и прогулка до 3 часов, около 80–100 обработанных кадров, выдача в течение 14 дней, от 12 000 ₽, то есть около 4 000 ₽ за час съёмки без учёта обработки. Полнодневную свадьбу (8–10 часов) на первом году заявитель не берёт, потому что за такую работу цена от 12 000 ₽ не окупила бы время. В основной финансовый план свадьбы входят только как 1–2 заказа в год. Качество обеспечивают: калибровка монитора, обработка в Lightroom и

Полный текст раздела — в вашем плане

красоты, детским центрам и организаторам свадеб визитки с кодовым словом. За клиента, который пришёл по рекомендации партнёра, предусмотрено вознаграждение 10% от стоимости заказа после оплаты (оно включается в расчёт заявителя из рекламного бюджета). Договоры с партнёрами будут заключаться после получения контракта. Онлайн-запись: сервис БотДжинн (тариф «Старт», оплата за 12 месяцев) — бот в MAX и Telegram. Клиенты записываются сами круглосуточно, бот напоминает о съёмке и снижает число неявок. Ссылка на бота стоит в объявлениях на Авито, в группе ВКонтакте, в карточках на картах и на визитках. Среди известных сервисов записи (DIKIDI, YCLIENTS и др.) выбор сделан в пользу БотДжинна: у большинства сервисов записи — ежемесячная

Полный текст раздела — в вашем плане

9. Текущие расходы в месяц

Статья	Сумма
Сырьё и расходные материалы	18% выручки
Аренда фотостудии по часам (около 8 ч/мес в холодные месяцы ноябрь–март, для съёмок в мороз; в среднем за год)	3 000 ₽
Транспорт на выездные съёмки	2 000 ₽
Реклама и продвижение	5 000 ₽
Облачное хранилище	700 ₽
Онлайн-галереи для передачи фото / сайт-визитка	700 ₽
Интернет и мобильная связь	900 ₽
Обслуживание и ремонт техники (резерв)	1 000 ₽
Налог	4–6% выручки

10. Финансовый план на 12 месяцев

Единица продаж — фотосессия. Мощность: до 16 в месяц. Мини-сессия занимает около 3 ч вместе с отбором, обработкой и дорогой, портрет около 6 ч, семейная съёмка около 7 ч; при структуре продаж в среднем около 6 ч на заказ и примерно 100 рабочих часах в месяц заявитель успевает около 16 съёмок, пиковые 12 заказов в сентябре в эту мощность укладываются.

Мес.	Продаж	Выручка	Материалы	Пост. расходы	Налог	Чистый доход	Нарастающим итогом
1	3	13 500	2 430	13 300	540	-2 770	-2 770
2	4	18 000	3 240	13 300	720	740	-2 030
3	5	22 500	4 050	13 300	900	4 250	2 220
4	6	27 000	4 860	13 300	1 080	7 760	9 980
5	7	31 500	5 670	13 300	1 260	11 270	21 250
6	9	40 500	7 290	13 300	1 620	18 290	39 540
7	10	45 000	8 100	13 300	1 800	21 800	61 340
8	10	45 000	8 100	13 300	1 800	21 800	83 140
9	11	49 500	8 910	13 300	1 980	25 310	108 450
10	12	54 000	9 720	13 300	2 160	28 820	137 270
11	11	49 500	8 910	13 300	1 980	25 310	162 580
12	10	45 000	8 100	13 300	1 800	21 800	184 380
Итого	**98**	**441 000**	**79 380**	**159 600**	**17 640**	**184 380**	

ОБРАЗЕЦ

Чистый доход за 3 месяца	2 220 ₽
за 6 месяцев	39 540 ₽
за 12 месяцев	184 380 ₽
Рентабельность продаж	42%
Срок окупаемости	17 мес. (после 12-го месяца — из расчёта дохода 12-го месяца)

11. Риски

Риск	Как снижаем

Полный текст раздела — в вашем плане