ОБРАЗЕЦ · составлен сервисом ГрантПлан

Бизнес-план
для заключения социального контракта

Автосервис в Барнауле: мелкий ремонт и обслуживание легковых автомобилей

Составил(а): _____
Барнаул, Алтайский край, 2026

ОБРАЗЕЦ

Образец для ознакомления. Свой план под ваш город и цифры — на grantplan.ru

1. Общая информация о проекте

Заявитель	_____, Барнаул, адрес: _____
Форма деятельности	Индивидуальный предприниматель, упрощённая система налогообложения «доходы» 6%
Вид деятельности	Мелкий ремонт и техническое обслуживание легковых автомобилей в арендованном боксе (ОКВЭД 45.20 Техническое обслуживание и ремонт автотранспортных средств)
Регион	Алтайский край
Стоимость проекта	338 744 ₽, в том числе средства социального контракта — 338 744 ₽
Выход на полную мощность	к 6-му месяцу с даты заключения социального контракта
Окупаемость	17 мес.

Социальная значимость. Заявитель — автослесарь с 20-летним стажем. Социальный контракт позволит ему перейти от работы по найму к собственному делу и создать устойчивый доход для семьи. ИП в Барнауле будет платить налог по УСН 6% и страховые взносы, а при росте доходов семья перестанет нуждаться в государственной поддержке. Жители Барнаула, где проживает 620 419 человек (оценка Росстата на 1 января 2024 года), получат ещё один сервис для мелкого ремонта и обслуживания легковых машин по понятным ценам.

2. Календарный план

№	Этап	Срок	Стоимость, ₽
1	Регистрация ИП, выбор УСН 6%, открытие счёта, проверка бокса и подписание договора аренды	1-й месяц	30 000
2	Закупка и монтаж оборудования, подъёмника, компрессора, сканера и инструмента	1-й месяц	291 000
3	Оформление вывески, карточек в картах, подключение бота записи и запуск продаж	1–2-й месяц	17 744
4	Освоение рынка: сбор отзывов, рост потока клиентов, напоминания о повторных визитах	2–5-й месяц	из выручки
5	Выход на плановую загрузку 30–38 заказов в месяц и отчётность по контракту	6–12-й месяц	из выручки
	Итого		**338 744**

3. Полная стоимость реализации бизнес-плана

№	Направление расходования средств	Кол-во	Сумма, ₽	Мин. цена	Макс. цена
1	Подъёмник двухстоечный электрогидравлический 4 т, 380 В	1 шт	140 000	135 000	230 000
2	Домкрат подкатной 3 т и страховочные подставки 4 шт.	1 комплект	12 000	12 000	28 000

ОБРАЗЕЦ

№	Направление расходования средств	Кол-во	Сумма, ₽	Мин. цена	Макс. цена
3	Компрессор поршневой 100 л, 400–500 л/мин, с влагоотделителем и пневмолинией	1 шт	28 000	22 000	48 000
4	Гайковёрт пневматический ударный 1/2" с набором ударных головок и удлинителей	1 комплект	9 000	7 000	18 000
5	Мультимарочный диагностический сканер OBD-II (Launch, Autel) с подпиской на год	1 шт	22 000	18 000	60 000
6	Съёмники и специнструмент: стяжки пружин, съёмник шаровых опор и сайлентблоков, съёмник масляного фильтра, ключ ступичной гайки	1 комплект	12 000	9 000	26 000
7	Установка для откачки масла (маслосборник 70–90 л с пневмооткачкой) и ключи для сливных пробок	1 комплект	11 000	9 000	22 000
8	Зарядно-пусковое устройство для аккумулятора, нагрузочная вилка, мультиметр	1 комплект	7 000	6 000	16 000
9	Верстак слесарный с тисками и стеллаж для снятых деталей	1 комплект	8 000	8 000	22 000
10	Пресс гидравлический 12–20 т для замены подшипников и сайлентблоков	1 шт	14 000	12 000	32 000
11	Освещение бокса: светодиодные светильники, катушка-удлинитель, переноска	1 комплект	5 000	5 000	14 000
12	Стартовый запас расходников: масла, фильтры, антифриз, тормозная жидкость, смазки, очистители, ветошь, хомуты, крепёж	1 комплект	18 000	18 000	45 000
13	Спецодежда, перчатки, очки, респиратор, аптечка, огнетушители ОП-4 (2 шт.), защитные чехлы на крыло и сиденье	1 комплект	5 000	5 000	13 000
14	Вывеска над воротами и штендер у дороги	1 комплект	8 000	6 000	16 000
15	Реклама на старте: карточки в Яндекс Картах и 2ГИС, объявления на Авито, визитки и магниты	1 комплект	6 000	5 000	12 000
16	Сервис онлайн-записи БотДжинн (botgenie.ru): бот записи клиентов в MAX и Telegram, тариф «Старт», оплата за 12 месяцев	1 шт	3 744	3 744	3 744
17	Аренда бокса: оплата первого месяца по договору	1 мес	30 000	20 000	45 000
	Итого		**338 744**		

На оборудование, инструмент и материалы приходится 291 000 ₽ (86% сметы). Цены ориентировочные; ссылки на конкретные товары, счета и фото прикладываются в приложении.

Обоснование выбора оборудования. Оборудование подобрано под перечень услуг прайса. Двухстоечный электрогидравлический подъёмник на 4 т необходим для замены колодок, рычагов, стоек, ГРМ и сцепления, а вместе с домкратом и подставками обеспечивает безопасность. Компрессор 100 л с пневмогайковёртом ускоряет откручивание крепежа. Диагностический сканер с годовой подпиской нужен для считывания ошибок и является

ОБРАЗЕЦ

Образец для ознакомления. Свой план под ваш город и цифры — на grantplan.ru

отдельной платной услугой за 800 ₽. Съёмники, пресс и маслосборник нужны для замены сайлентблоков, шаровых опор, подшипников и масла. Зарядно-пусковое устройство и мультиметр применяются для проверки электрики и аккумуляторов. Верстак со стеллажом и освещение организуют рабочее место. Ручной инструмент у заявителя уже есть и не включён в смету.

Позиция	Зачем нужна
Подъёмник двухстоечный электрогидравлический 4 т, 380 В	Основной рабочий пост: на нём выполняются работы по подвеске, тормозам, ТО, замене ГРМ и сцепления.
Домкрат подкатной 3 т и страховочные подставки 4 шт.	Нужен для работы с колёсами и для вывешивания автомобиля вне подъёмника.
Компрессор поршневой 100 л, 400–500 л/мин, с влагоотделителем и пневмолинией	Питает пневмогайковёрт и маслоотсос, подходит для подкачки шин.
Гайковёрт пневматический ударный 1/2" с набором ударных головок и удлинителей	Ускоряет снятие колёс и работу с тугими резьбовыми соединениями.
Мультимарочный диагностический сканер OBD-II (Launch, Autel) с подпиской на год	Считывает ошибки и сбрасывает сервисные интервалы, а диагностика приносит отдельный доход.
Съёмники и специнструмент: стяжки пружин, съёмник шаровых опор и сайлентблоков, съёмник масляного фильтра, ключ ступичной гайки	Без него нельзя выполнять замену стоек, рычагов и ступичных узлов.
Установка для откачки масла (маслосборник 70–90 л с пневмооткачкой) и ключи для сливных пробок	Нужна для быстрой и чистой замены масла и сбора отработки перед вывозом.
Зарядно-пусковое устройство для аккумулятора, нагрузочная вилка, мультиметр	Позволяет проверять аккумулятор и электрику и запускать автомобили с севшей батареей.
Верстак слесарный с тисками и стеллаж для снятых деталей	Рабочее место для разборки узлов и хранения снятых деталей клиентов.
Пресс гидравлический 12–20 т для замены подшипников и сайлентблоков	Позволяет выпрессовывать подшипники и сайлентблоков, это расширяет набор работ по подвеске и приносит дополнительный доход.
Освещение бокса: светодиодные светильники, катушка-удлинитель, переноска	Хорошее освещение нужно для работы под автомобилем, особенно зимой.
Стартовый запас расходников: масла, фильтры, антифриз, тормозная жидкость, смазки, очистители, ветошь, хомуты, крепёж	Запас на первые недели работы, чтобы выполнять типовые работы без поездок в магазин.
Спецодежда, перчатки, очки, респиратор, аптечка, огнетушители ОП-4 (2 шт.), защитные чехлы на крыло и сиденье	Обеспечивает безопасность работы и сохранность автомобилей клиентов.
Вывеска над воротами и штендер у дороги	Делает сервис заметным для проезжающих и привлекает клиентов с улицы.
Реклама на старте: карточки в Яндекс Картах и 2ГИС, объявления на Авито, визитки и магниты	Приводит первых клиентов, пока нет постоянной базы.
Сервис онлайн-записи БотДжинн (botgenie.ru): бот записи клиентов в MAX и Telegram, тариф «Старт», оплата за 12 месяцев	Клиенты записываются на удобное время без звонков, мастер не отвлекается от работы.

ОБРАЗЕЦ

Образец для ознакомления. Свой план под ваш город и цифры — на grantplan.ru

Позиция	Зачем нужна
Аренда бокса: оплата первого месяца по договору	Покрывает аренду в декабре, когда заказов ещё мало, и в пределах 15% суммы контракта.

4. Образование и опыт заявителя

Заявитель работает автослесарем в автосервисе 20 лет. За это время он выполнял замену масла и фильтров, тормозных колодок, стоек стабилизатора, рычагов подвески, ремней ГРМ, сцепления, а также компьютерную диагностику. Организация, должность и период

Полный текст раздела — в вашем плане

Конкурент	Преимущества	Недостатки
Дилерские сервисные центры	Фирменное оборудование, гарантия производителя, большой штат, удобные зоны ожидания.	Высокие цены на нормо-час, ориентация на новые авто, запись заранее, лишние позиции в заказ-наряде.
Крупные сетевые автосервисы	Реклама, много постов, удобная запись, возможность быстро найти запчасти.	Загруженность и очереди, работа по потоку, часто нет постоянного мастера, который отвечает за результат.
Частные гаражные сервисы и бригады	Низкие цены, близость к дому, неформальное общение.	Часто нет оформленного заказ-наряда и гарантии, ограниченное оборудование (нет диагностики, пресса, подъёмника), нестабильное качество.

Полный текст раздела — в вашем плане

Товар или услуга	Цена
Замена масла и масляного фильтра (работа)	от 800 ₽
Компьютерная диагностика (считывание ошибок)	800 ₽
Замена передних тормозных колодок (работа)	от 1 500 ₽
Замена стоек стабилизатора (работа, пара)	от 1 200 ₽
Замена рычага подвески (работа, 1 шт.)	от 2 000 ₽
Замена ремня ГРМ с роликами (работа)	от 5 000 ₽
Замена сцепления (работа)	от 7 000 ₽

Полный текст раздела — в вашем плане

сезонные спады и простои при ожидании запчастей: заявитель снижает их, договариваясь с клиентом о сроках заранее и принимая машину после получения детали. Третья — убытки первых месяцев (по плану четыре месяца ниже нуля), поэтому расходы удерживаются на уровне только необходимых, а ценник остаётся близким к рынку.

8. Организация работы

Работа организуется в арендованном боксе площадью 40–60 м² с воротами, подъёмником и вводом 380 В в Барнауле. Район и адрес бокса: _____. Договор аренды будет заключён после одобрения контракта на срок не менее 12 месяцев; до подписания заявитель проверит, что назначение помещения допускает ремонт автомобилей, что мощности 380 В хватает для подъёмника и компрессора, что пол бетонный, а вентиляция и отопление достаточны для работы. Расходы на подключение, если оно потребуется, оплачиваются из плановых расходов на электроэнергию и аренду по согласованию с арендодателем. Аренда по плану — 30 000 ₽ в месяц, в смету включён первый месяц. Режим работы: 6 дней в неделю (около 24 рабочих дней в месяц), с 9:00 до 19:00 по записи. Загрузка поста — около 4,5 часа в день, остальное время занимают приёмка, ожидание запчастей и простои. Мощность — около 40 заказов в месяц. Персонал: сам заявитель (ИП) как мастер и администратор. Договор на вывоз отработанного масла, фильтров и ветоши заключается в первый месяц.

9. Текущие расходы в месяц

Статья	Сумма
Сырьё и расходные материалы	15% выручки
Аренда бокса 40–60 м² с воротами, подъёмником и вводом 380 В	30 000 ₽
Электроэнергия, отопление, вода	6 000 ₽
Реклама и продвижение (Авито, Яндекс Карты, 2ГИС)	3 000 ₽
Связь и интернет	800 ₽
Договор на вывоз отработанного масла, фильтров и промасленной ветоши	1 500 ₽
Расходники и обслуживание оборудования, подписка на базу ремонтных данных	2 500 ₽
Налог	6% выручки, уменьшается на страховые взносы ИП

10. Финансовый план на 12 месяцев

Единица продаж — заказ-наряд. Мощность: до 40 в месяц. Структура заказов: 35% лёгкие (масло, диагностика, в среднем 1 000 ₽, около 1 ч с приёмкой), 35% средние (колодки, стойки, рычаги, в среднем 2 000 ₽, около 1,9 ч), 30% тяжёлые (ГРМ, сцепление, в среднем 6 000 ₽, около 5,4 ч), отсюда средний чек около 2 850 ₽ и около 2,6 ч на заказ; при 24 рабочих днях и около 4,5 часах загруженного поста в день (остальное — приёмка, ожидание запчастей, простои) получается около 40 заказов в месяц.

ОБРАЗЕЦ

Мес.	Продаж	Выручка	Материалы	Пост. расходы	Налог	Чистый доход	Нарастающим итогом
1	8	22 800	3 420	43 800	4 782	-29 202	-29 202
2	10	28 500	4 275	43 800	4 782	-24 357	-53 559
3	15	42 750	6 412	43 800	4 782	-12 244	-65 803
4	20	57 000	8 550	43 800	4 782	-132	-65 935
5	24	68 400	10 260	43 800	4 782	9 558	-56 377
6	27	76 950	11 542	43 800	4 782	16 826	-39 551
7	30	85 500	12 825	43 800	5 602	23 273	-16 278

Полный текст раздела — в вашем плане

По финансовому плану проект выходит на положительный чистый доход с пятого месяца (около 9,5 тыс. ₽), а в конце первого года доход составляет около 37 тыс. ₽ в месяц при рентабельности 18%; срок окупаемости — около 17 месяцев. Убытки первых четырёх месяцев покрываются из средств контракта, оставшихся на счёте после закупки оборудования, и из доходов самого бизнеса.

ОБРАЗЕЦ

Полный текст раздела — в вашем плане